



Pacovis ist ein solides, inhabergeführtes Schweizer Unternehmen, das seit 85 Jahren an die Zukunft glaubt. Als verlässlicher Dienstleister für Produktions- und Beschaffungsprozesse in der Fleisch- und Lebensmittelbranche sind wir mit Begeisterung dabei, wenn es um Lösungen für unsere Kunden geht. Eine Begeisterung, die ansteckt. Vielleicht auch Sie? Um den wachsenden Anforderungen unserer Kunden gerecht zu werden, brauchen wir Unterstützung. Als

Key Account Manager Industrie 100% (w/m/d)

Food Packaging – Verbrauchsmaterial – Hygiene – Arbeitsschutz

verstärken Sie das Verkaufsteam Food Solutions, bereichern unser Unternehmen mit Freude, Elan und Kompetenz und erleben dabei Ihr persönliches, berufliches Glück. In dieser Funktion wirken Sie tatkräftig und verantwortungsvoll bei der Bewältigung des Tagesgeschäftes mit.

Ihre Verantwortungsfelder

- Durch die aktive Bearbeitung der definierten Märkte und Kundensegmente in der Lebensmittelindustrie Schweiz (mit besonderem Fokus auf die fleischverarbeitende Industrie) erreichen Sie die festgelegten Verkaufsziele gemäss unserer Strategie
- Sie stellen die fachkompetente Betreuung der Kunden sicher und sind in der Lage die Kundenbedürfnisse und -Potentiale zu erkennen und diese zu erfüllen und auszuschöpfen
- Es gelingt Ihnen langfristige Kundenbeziehungen zu bestehenden und neuen Kunden aufzubauen
- Sie sind für eine proaktive und kundennahe Marktbearbeitung verantwortlich
- Sie führen Kundenprojekte unter Berücksichtigung der Vorgaben selbständig und gut organisiert

Ihr Profil: Sie verfügen über eine Ausbildung in der Fleisch- oder Lebensmittelbranche. Sie bringen bereits ausgewiesene Verkaufserfahrung in der Lebensmittel-Industrie mit und es gelingt Ihnen mühelos, sich mit einem Einkäufer, Betriebsleiter oder einem Leiter Technik auf Augenhöhe auszutauschen und seine Bedürfnisse zu erkennen. Dabei denken Sie sehr kundenorientiert, verfügen über ein gesundes Mass an Hartnäckigkeit und sind bereit für eine schweizweite Reisetätigkeit. Als selbständige, belastbare und «gewinnende Persönlichkeit» verfügen Sie über eine ziel- und teamorientierte Arbeitsweise und eine gute Sozialkompetenz. Sie haben Ausdauer, sind offen für Neues und es macht Ihnen Spass, den weiteren Aufbau eines Marktsegmentes zu unterstützen und mitzuprägen. Eine effiziente Arbeitsweise gehört genauso zu Ihren Stärken wie ein hohes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein. Wenn Sie dazu noch sehr gute Deutschkenntnisse (Französisch von Vorteil) sowie Sicherheit in der Anwendung aktueller IT- und ERP-Systeme mitbringen, dann passen Sie zu uns.

Ihre Perspektiven: Es erwartet Sie die Herausforderung, in einem dynamischen Umfeld an den täglichen Aufgaben zu wachsen und an Kompetenz zu gewinnen. Sie rapportieren direkt an den Leiter Verkauf Industrie und stehen in enger Zusammenarbeit mit der Beschaffung und dem Produktmanagement. Wir bieten Ihnen eine Aufgabe mit Selbstverantwortung und guten Sozialleistungen.

Kontakt: Begeistert? Wenn Sie in dieser Aufgabe Ihre Chance und Herausforderung sehen, dann überzeugen Sie uns mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto und schicken diese ausschliesslich per Mail an die folgende Adresse: denise.eser@pacovis.ch, Pacovis AG, Denise Eser, Leitung Personalwesen, Grabenmattenstrasse 19, 5608 Stetten AG, T +41 56 485 93 48